

ÖZGEÇMİŞ VE ESERLER LİSTESİ

ÖZGEÇMİŞ

Adı ve Soyadı: Eray Karaaslan

Doğum Tarihi: 1986

Doğum Yeri: İstanbul

Akademik Unvanı: Doktor Öğretim Üyesi

E-postası: dr.eraykaraaslan@gmail.com

Uzmanlık Alanı:

Derece	Bölüm/Program	Üniversite	Yıl
Lisans	Yönetim-Bilişim Sistemleri	Girne Amerikan Üniversitesi	2008
Lisans-Çift Ana Dal	İşletme	University of Northern Virginia	2009
Ö. Lisans	İş Sağlığı ve Güvenliği	Atatürk Üniversitesi	2016
Y. Lisans	Executive MBA (Tezsiz)	İstanbul Üniversitesi	2017
Y. Lisans	İşletme (Tezli)	Doğuş Üniversitesi	2019
Doktora	İşletme	Doğuş Üniversitesi	2023

Yüksek Lisans Tez Başlığı (özeti ekte) ve Tez Danışman(lar)ı:

Aile İşletmelerinin Devamlılığında Kurumsallaşma: Karşılaştırmalı Analiz

Tez Danışmanı: Dr. Öğr. Üyesi Ayşe İlgün KAMANLI

Doktora Tezi/S.Yeterlik Çalışması/Tıpta Uzmanlık Tezi Başlığı (özeti ekte) ve Danışman(lar)ı:

Dönüşümcü Liderlik ve Çalışan Performansı İlişkisinde Dijital Olgunluğun Aracı ve Esnek Çalışmaya Olan Tutumun Düzenleyici Roller

Tez Danışmanı: Prof. Dr. Nuri Gökhan TORLAK

Görevler: -

Yönetilen Yüksek Lisans Tezleri : -

Yönetilen Doktora Tezleri/Sanatta Yeterlik Çalışmaları : -

Projelerde Yaptığı Görevler: -

İdari Görevler: -

Bilimsel Kuruluşlara Üyelikler: -

Ödüller: -

Son iki yılda verdiği lisans ve lisansüstü düzeydeki dersler (Açılmışsa, yaz döneminde verilen dersler de tabloya ilave edilecektir): -

ESERLER

A. Uluslararası hakemli dergilerde yayımlanan makaleler:

- A1.** Baruönü, Ö., ve Karaaslan, E. (2023). Determining Buying and Selling Motivations of Collectors: A Collector Typology. Dogus University Journal.
- A2.** Kamanlı, A., ve Karaaslan, E. (2022). Kurumsallaşmanın Aile Şirketlerinin Sürdürülebilirliğine Etkisi Üzerine Karşılaştırmalı Bir Analiz, The Academic Elegance

B. Uluslararası bilimsel toplantılarda sunulan ve bildiri kitaplarında (proceedings) basılan bildiriler:

- B1.** Baruönü, Ö., ve Karaaslan, E. (2021,12). Motivations and Outcomes of Collecting Behaviour: A Consumer Typology. G,Telli, ve M, Civelek,(Ed.) *ICBM 2021 Proceedings*, (106). Istanbul: Dogus University

C. Yazılan ulusal/uluslararası kitaplar veya kitaplardaki bölümler:

D. Ulusal hakemli dergilerde yayımlanan makaleler:

E. Ulusal bilimsel toplantılarda sunulan ve bildiri kitaplarında basılan bildiriler:

F. Sanat ve tasarım etkinlikleri:

G. Diğer yayınlar:

(Yukarıdaki maddelerde yer alan başlıklardaki kategorilere girmeyen ve belirtilmek istenen tüm eserler bu maddenin altında belirtilecektir.)

Ğ. Katıldığı sertifikalı kongreler:

2023 - Katılım Sertifikası – 22. Uluslararası İşletmecilik Kongresi

2021- Katılım Sertifikası – Uluslararası İşletme ve Pazarlama Kongresi'21

H. Akademi dışı iş tecrübesi:

2010 – 2024: KEY ŞİRKETLER GRUBU

Şirket Sahibi

Firma bünyesinde barındırdığı şirket ve markalar vasıtasıyla eş zamanlı ve farklı zaman dilimlerinde Gayrimenkul Yatırım ve Danışmanlık, İnşaat, Bilişim Hizmetleri, Enerji, İş Sağlığı ve Güvenliği sektörlerinde faaliyet göstermiştir.

Markalar ve Faaliyetler:

Coldwell Banker Key Gayrimenkul - Broker

1906 yılında San Francisco’da kurulan 49 ülke ve bölgede toplam 3.000 ofise sahip gayrimenkul markası Coldwell Banker’ın beş yıllığına Etiler bölge franchise hakkını alarak gayrimenkul sektöründe çok sayıda prestijli projeye hizmet verildi.

Broker olarak 12 kişilik danışman ekibin kurulması ve yönetilmesi, projelerin oluşturulması ve iş bağlantılarını kurarak ofis müdürüyle danışmanların koordineli çalışması sağlandı. Müşterilerimize gayrimenkul alım-satım ve pazarlama hizmeti verildi.

Cerean | Key Enerji – Satış Müdürü

Cerean Enerji, Türkiye’nin en güvenilir holdinglerinden bir olan Fiba Holding şirketler grubuna bağlıdır. Enerji projelerinin geliştirilmesi ve inşasının yanı sıra 2009 yılında, Elektrik Piyasası Lisans Yönetmeliği çerçevesinde aldığı “Elektrik Toptan Satış ve Tedarik Lisansı” ile bugün tüm Türkiye’de, elektrik enerjisinin ikili anlaşmalar yoluyla alım satımı, yurt içi, sınır ötesi ticareti ve serbest tüketicilere ilk elden perakende satış faaliyetini yürütmektedir. Uzman kadrosu ve kullandığı yenilikçi, teknolojik tahmin ve analiz modelleri sayesinde yılda 450 Milyon TL’ye ulaşan cirosu ile Türkiye toptan ve perakende enerji ticaret piyasasının lider oyuncularından biri haline gelmiştir.

Key Enerji olarak Cerean firmasının iki yıllığına İstanbul bölge bayiliğini alarak Cerean Genel Müdürü ve Bayi Müdürü ile koordineli çalışarak kurduğum bir satış yöneticisi, dört satış danışmanı ve çok sayıda alt bayi ekibiyle yeni pazarlar tespit edilerek haftalık ve aylık stratejiler doğrultusunda elektriğin son kullanıcıya satışı ve satış sonrası hizmeti gerçekleştirildi.

Key İnşaat

Key inşaat markasıyla temelden anahtar teslim müteahhitlik hizmetlerinin yanı sıra marka projelerin satış sonrası tadilat ve mimarlık hizmetleri verilmiştir. Katar Dış İşleri Bakan Yardımcısı ve Ağaoğlu Ataşehir My Towerland projesi prestijli referanslarımız arasındadır.

Key İş Sağlığı ve Güvenliği

Tuzla Organize Deri Sanayi içerisinde kurulan Key İş Sağlığı ve Güvenliği firma vasıtasıyla bu alanda kısa süreliğine hizmet verilmiş olup daha sonra devredilmiştir.

Key Bilişim Hizmetleri

Kurmuş olduğum e-sanatgalerisi.com | Key Art Project markasıyla e-ticaret sektöründe pazaryeri statüsünde hizmet sağlandı. Bu kapsamda kurmuş olduğum internet sitesi ve işletme organizasyonu ile sanatçıların internet sitesi üzerinden profil oluşturup kendilerini tanıtmaları ve sahip oldukları eserleri satmaları sağlandı. Kısa sürede kendi alanında ses getiren bir projeye dönüştü. Marka, Türkiye Bilişim Derneği ve Startup İstanbul gibi girişim projeleri yarışmalarında derece elde etti.

2009 – 2010 : OCTO TELEMATICS – TEKNOLOJİ VE TEKNOLOJİ LTD. ŞTİ.

İş Geliştirme Uzmanı

Octo telematics İtalya’da 2002 yılında kurulmuş Dünya genelinde 100 çözüm ortağıyla sigorta şirketlerine 5,6 milyon kullanıcısıyla sürücülerin risk profili, istatistikler ve bu verilere göre poliçe tutarlarının hesaplanması, sahte hasar tespiti ve otomatik kaza tutanağı oluşturma gibi bilişim çözümleri sunmaktadır.

Teknoloji ve Teknoloji firması Octo Telematics firmasının Türkiye çözüm ortaklığını yürütmektedir. İş geliştirme uzmanı olarak Türkiye'deki Anadolu Sigorta, Axa...vb. sigorta firmalarının CEO ve üst düzey yöneticileriyle görüşerek projenin Türkiye'de uygulanmasını sağlamak, pilot uygulama yaptırmak ve Türkiye'deki firmalar ile İtalya da bulunan firma merkezi ile koordinasyonu sağlayarak firma ihtiyaçlarının tespiti, buna göre yeni stratejilerin ve Türkiye pazarına uygun yaklaşımların geliştirilmesi için gerekli çalışmaları sağlama görevinde bulundum.

2006 – 2007 : SENTİM BİLİŞİM

Stajyer – İş Geliştirme Departmanı

Sentim Bilişim Fortune 500 şirketleri arasında yer alan ve firmalara lisanslı bilişim çözümleri sunan bir firmadır.

Stajyer olarak iş geliştirme departmanında bir çok kamu kurumunun bilişim alt yapısını kurulması projelerini gerçekleştirme aşamalarında yer aldım.